

Productions, animations privées

Réalisez des prestations de service pour particuliers ou professionnels. Lors de séminaires d'entreprise, salons, forums, inaugurations, célébrations, mariages ou autres événements privés, pressez devant les convives et vendez un produit naturel et original en formule « open bar » .

Ventes et animations en magasin

Travaillez en partenariat avec les grandes surfaces en proposant vos produits ainsi que des animations et ventes sur place. Établissez un stand au rayon « produits frais », de manière ponctuelle ou permanente, et étendez vos ventes à une clientèle qui ne fréquente pas forcément les marchés.

Ventes au verre lors d'évènements (féria, foire, braderie...)

La vente au verre est une pratique très intéressante pour couvrir différents types d'évènements. Le choix de votre emplacement de vente sera décisif lors de ces opérations. Profitez des grands rassemblements et festivités pour faire découvrir à un très large panel de clients vos produits !

Fournissez la restauration !

Hôtels, traiteurs, restaurants, glaciers ou sandwicheries, tous les secteurs de la restauration sont autant de clients à démarcher. Grands consommateurs de produits frais et naturels, ils apprécieront une livraison régulière en fruits frais ou jus pressés. Ces clients revendeurs vous assureront des revenus constants s'ils sont satisfaits.

Ventes aux particuliers sur les marchés

En semaine ou le week-end, une présence régulière sur les marchés régionaux vous assurera un porte-feuille de clients toujours croissant. Permettant de vendre vos produits sous toutes leurs formes (verre, bouteille, fruits frais), les marchés haut de gamme feront parler de vous !

La vente sur les marchés vous portera vers d'autres branches,

Retrouvez ces activités en photos et vidéos sur notre site : www.jolijus.com/

Joli Jus